

風俗系代理店営業マン の為に作った営業サイト!

※特許申請中

代理店編



ポイントバックをよろしく

<http://poibaku.com>

風俗系広告代理店の皆様

毎月の継続確認や集金に行く手間に
嫌気が差していませんか？

ポイバクは、

クライアントが払った報酬を永久バック！
集金不要！継続確認不要！

代理店が利用しない理由がありません！

掲載無料！完全成功報酬！
報酬はクライアントが決める！

クライアントが利用しない理由もありません！

永久にマージンが入るスキームを分かりやすく説明した
漫画を用意しましたので一度目を通して見てください。

<http://poibaku.com>

ポイバク



代理店登録からマージンを受け取るまでの流れ

1

ポイバクの代理店利用規約に同意しメールアドレスの確認

2

代理店としてログイン後、自身の代理店情報を入力

3

広告掲載ページからクライアントのメールアドレスを入力

4

クライアントにメールを自身に転送してもらう

5

ログイン後クライアント情報を入力

6

クライアントの営業許可証をアップロード

7

ポイバク側で審査・確認・承認

8

掲載スタート

9

ユーザーがポイバクから貴方のクライアントを利用

10

貴方のクライアントのポイバク店舗管理画面に請求書が表示される

11

クライアントの支払いを確認後貴方のアカウントへ所定のポイントを入金

12

法人代理店の場合10,000ポイントで10,000円(現金)を振込

ポイントバックの報酬とマージンの分配

まず初めに貴方のクライアント様は、
クライアント自身で設定したポイントバックの
2倍の金額(税抜)をポイントバック側に完全成功報酬として
お支払いいただく事をご理解ください。

例えば…

1人につき1,000ポイントバックを設定している貴方のクライアントの店に
ポイントバックからユーザーが10人来店した場合

1,000ポイント×10人×2倍=20,000ポイント(20,000円+税)の
請求書が利用明細と共にクライアント管理画面に表示されます。

報酬(税抜)の分配は右の表1の様になり

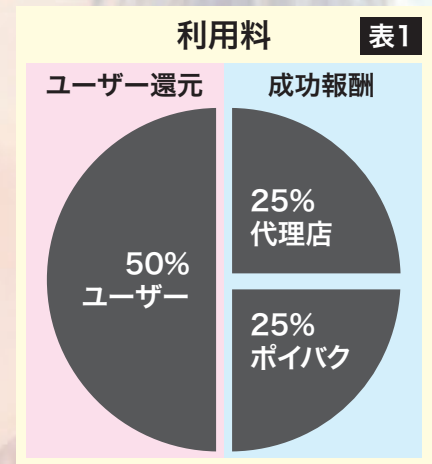
ユーザー：20,000ポイント×50%=10,000ポイント

(1人辺り1,000ポイントバック)

代理店：20,000ポイント×25%=5,000ポイント

ポイントバック：20,000ポイント×25%=5,000ポイント

ユーザー：2 代理店：1 ポイントバック：1 の分配となります。



- ➡ 代理店マージンは成功報酬の**50%**
- ➡ 貴方がもし大手のクライアントをお持ちで、系列店舗を20~30店舗も抱えていたとして、本部にしか営業に行っていなかったとしても、先に店舗を登録した人に既得権が与えられます。
- ➡ 仮に50店舗登録し1店舗当たり1,500ポイントバックを設定し、それぞれの店に月に20人ポイントバックの利用者が来店したとすると、50店舗×20人×1500ポイント×2倍×25%=**750,000ポイント** 毎月手に入れることができます。

ポイバク開発経緯

おそらく貴方は自社以外の商品を代理店として売る時に版元や勤務先から定価で売るように指導されていると思います。

例えば1枠10万円の広告を販売しマージンを30%もらっているとします。

貴方の利益は3万円以上には絶対になりません(定価以上でポッている場合を省く)

媒体側は媒体がリリースされたばかりの時はマージンを多く出す場合があります。

しかし媒体が軌道に乗ると後から代理店希望で来た者に対してはマージンを低めに、更には最初から代理店だった者にもノルマとして何件か入稿しないとマージンを下げる等します。

つまりこの業界は自社で効果のある媒体を持っていない限り未来はないのです。

媒体側は1枠10万の広告を効果が出てくれば20万にも100万にもできます。

それによって代理店が得る利益は30%を超えることはまずありません。

クライアントは貴方から買うよりも5%でも安く買える代理店から買いたい！

でも情報だけは欲しい！と常々思っています。

定価を守らず少ない利益から更に割引いて販売してグロスで売り上げを立てるのも良いでしょう。

ただ中には消費税分ぐらいしかマージンがない媒体を1枠だけ契約するクライアントもあります。

正直交通費にもならない金額ですが他の媒体も付き合ってくれるかもという期待から無下にもできません。

ポイバクは貴社を救う事の出来る唯一の媒体かもしれません。

代理店として負担している

『交通費・交際費・会議費・集金時の領収書等の雑費・印紙等の租税公課・継続確認時の通信費・時間』

これら全てを軽減することが出来ます。

マージンは既得権として黙っているだけで入ってきます。

ポイバクの収益スキームはすでに特許申請をしており認可された場合唯一のサイトになります。

是非この機会に代理店登録をして貴方の顧客を無料登録してください！

ポイバックにおいて代理店のメリット・デメリット

代理店のメリット

継続確認不要

集金不要

一度クライアントを登録すれば店がつぶれない限り永久にマージンが入る

クライアントが未払いを起こしても肩代わり不要

ポイバックのシステムを現在ビジネス特許申請中の為唯一のサイトとして紹介しやすい

代理店のデメリット

4で割れない数字をクライアントがポイントバックに設定した場合

例1

クライアントがポイントバックを3に設定し
支払いを6円した場合の分配は

ユーザー：3ポイント

代理店：1ポイント

ポイバック：2ポイント

例2

クライアントがポイントバックを1503に設定し
支払いを3006円(税別)した場合の分配は

ユーザー：1503ポイント

代理店：751ポイント

ポイバック：752ポイント

クライアントが未払いを起こして支払いが期日より1ヵ月以上遅れた場合は
該当クライアントはポイバックとの直契約となります

同一系列の（グループ）店舗のみ登録している代理店はハウス代理店
とみなして代理店ポイントの対象外となる場合があります